

Opgave	Beskrivelse	kunden ønsker det	Ansvarlig	Estimeret tid	Deadline	Status	Noter / Aftaler
Foretrukken kommunikationsform (SMS/WhatsApp/e-mail)	SMS / WhatsApp / E-mail	☐					
kundens mål for de næste 3 måneder	Kort liste aftalt med kunden.	☐					
Google Business Profile							
Opret Google Business-profil	Opsæt en ny profil med alle grundlæggende oplysninger.	☐					
Opdater Google Business-profil	Verificér, ret oplysninger, opdater åbningstider og kategorier.	☐					
Tilføj billeder	Upload 8–15 billeder i høj kvalitet (butik, produkter, team).	☐					
Tilføj tekst og detaljer	Skriv "Om virksomheden", services og åbningstider.	☐					
Generer link til Google-anmeldelser	Send link til kunden, så de kan bede kunder om anmeldelser.	☐					
Lav eller bestil plakat med QR-kode til at få stjerner	Lav eller bestil plakat med QR-kode til at få stjerner.	☐					
Tjek for dublerede Google-profiler	Tjek om der findes flere profiler, og få det løst.	☐					
Visual presentation of business and service							
Nye billeder af butikken	Tag nye billeder, hvis der er behov (lys, kvalitet, konsistens).	☐					
Produkt-/servicebilleder	Tag billeder af produkter/services, kunder har brug for at se.	☐					
Videomateriale	Lav korte videoer (5–20 sek.) til sociale medier.	☐					
Social Media							
Opret nye sider (Facekundenok/Instagram/TikTok)	Facekundenok, Instagram, TikTok (hvis relevant).	☐					
Opdater eksisterende sider (bio, billeder, åbningstider)	Opdater bio, profilbillede, coverfoto, åbningstider og links.	☐					
Forbered 10–12 opslag, som kunden kan bruge	Tekst, billedforslag og hashtags.	☐					
Udfyld indhold i Google Sheet-kalender (dato/emne/tekst)	Brug skabelon med dato/emne/tekst/billede.	☐					
Standardiser navne på filer	Brug klare filnavne: Virksomhedsnavn_post01.jpg osv.	☐					
Analyse: hvilke opslag fungerer bedst?	Drøft hvilke typer opslag der fungerer bedst.	☐					
Kort træning: vis kunden hvordan man laver opslag og kommentarer (evt. med ChatGPT)	Vis kunden hvordan man laver opslag, stories og besvarer kommentarer (evt. med ChatGPT)	☐					

